

Zarząd Spółki Suntech S.A. z siedzibą w Warszawie, działając w oparciu o postanowienia punktu 16 Załącznika Nr 1 do Uchwały Nr 795/2008 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie SA z dnia 31 października 2008 roku "Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect", przekazuje niniejszym do publicznej wiadomości raport miesięczny za miesiąc wrzesień 2010 rok.

1. Informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym Emitenta, które w ocenie Emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych Suntech S.A. – wrzesień 2010 rok

W tym roku zmianie uległa struktura przychodów w podziale na kategorie produktowe: największym popytem cieszą się systemy z klasy Network Inventory, dla których dynamika wzrostu przychodów wyniosła aż 50% r/r. W związku z tym dalsze rozwijanie tej kategorii produktów może się wiązać ze znaczącym zwiększeniem udziału Suntech w rynku systemów tej klasy. Na uwagę zasługuje również relacja pozycji kosztowych do przychodu ze sprzedaży – tutaj wyraźnie utrzymuje się, rozpoczęta na przełomie bieżącego roku, różnica w poziomie rentowności działalności spółki. W ubiegłym roku 9 miesięcy przyniosło ujemną rentowność, po trzech kwartałach bieżącego roku osiąga ona średnio 12% netto.

W połowie września Suntech zakończył prace nad nową generacją systemu Network Inventory (NI). Jest to innowacyjny na skalę światową system inwentaryzacji zasobów sieci telekomunikacyjnej, działający w oparciu o najnowocześniejszą platformę GIS (system informacji geograficznej stworzony przez sieć ESRI). Koszt inwestycji zamknął się w kwocie 5 mln PLN, z czego wymiana technologii GIS wiązała się z kosztem ok. 1 mln PLN. Inwestycja ma zwrócić się po około jednym roku. Jej część była dofinansowana w ramach ubiegłorocznego projektu Initech i „Network Inventory Nowej Generacji”.

W dn. 23 września Suntech otrzymał podpisaną umowę od jednego z liderów w projektowaniu, budowie i utrzymaniu sieci telekomunikacyjnych – spółki HFC Systems, której przedmiotem jest dostarczenie najnowszej generacji systemu Network Inventory. Tym sposobem, dzięki produktowi firmy Suntech, HFC Systems będzie mogło udostępnić swoim klientom, dużym i

małym operatorom w branży dostawców usług Triple i Quadruple Play (m.in. INEA S.A.), nową jakość zarządzania infrastrukturą sieci.

W dn. 24 września Suntech poinformował również, iż z początkiem października przystąpi do Polskiej Izby Informatyki i Telekomunikacji. Oficjalna uroczystość nadania członkostwa odbyła się 7 października. Pierwszym wspólnym przedsięwzięciem będzie misja handlowa w Azji, realizowana jeszcze tej jesieni.

W miesiącu wrześniu ukończono budowę anglojęzycznego serwisu produktowego, który będzie stanowił platformę komunikacyjną do sprzedaży produktów Suntech poprzez globalną sieć partnerską. W przeciągu miesiąca planowana jest premiera serwisu.

2.Zestawienie informacji opublikowanych przez Emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem.

a) W okresie objętym niniejszym raportem spółka opublikowała następujące raporty bieżące w systemie ESPI:

nie publikowała

b) W okresie objętym niniejszym raportem spółka opublikowała następujące raporty bieżące w systemie EBI:

1.Raport bieżący nr 49/2010 z dnia 13.09.2010r.-Raport miesięczny za sierpień 2010 rok,

2.Raport bieżący nr 50/2010 z dnia 23.09.2010r.-Zawarcie znaczącej umowy z HFC Systems Sp z o.o,

Raporty bieżące i okresowe Spółki Suntech S.A. dostępne są na następujących stronach internetowych: www.newconnect.pl, www.gpwinfolrefa.pl , www.suntech.pl

3.Informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja choćby w części miała miejsce w okresie objętym raportem.

Spółka w okresie objętym raportem realizowała zgodnie z planem projekty, o których informowała w Dokumencie Informacyjnym. Celem emisyjnym jest zwiększenie obrotów poprzez



realizację nakładów na rozwój działu sprzedaży oraz wsparcie marketingowe. Łączna kwota tych wydatków pokryła już wartość środków pozyskanych z emisji.

Suntech w współpracy z zewnętrzną firmą konsultingową rozpoczął wdrażanie planu marketingowego na okres najbliższego roku. Zakończono również budowę portalu produktowego, skierowanego do klientów i partnerów firmy na całym świecie.

Oprócz prawidłowej realizacji dotychczas podpisanych umów wdrożeniowych i produkcyjnych, spółka zakończyła w międzyczasie szereg innych projektów. Wśród nich wymienić należy m.in. zakończenie prac nad nową generacją produktu Network Inventory, wykorzystującą nową technologię ESRI GIS. W wyniku owocnego zakończenia negocjacji Suntech pozyskał też pierwszego Klienta na tę generację systemu, którym został HFC Systems.

Kalendarz inwestora:

1. Raport kwartalny za III kwartał 2010 roku- 15 listopada 2010 roku