



## **Raport kwartalny za II kwartał 2011 roku**

od 01.04.2011 r. do 30.06.2011 r.

wraz z danymi za okres od 01.01.2011r. do 30.06.2011r.

**Suntech S.A.** z siedzibą w Warszawie

opublikowano: 09 sierpnia 2011 r. drogą raportu EBI

Network Inventory  
Business Process Management  
Billing & CRM  
and more products...

Value **Defined** by Knowledge.



## Spis treści:

Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat za okres od 01.04.2011r. do 30.06.2011r. oraz narastająco za okres od 01.01.2011r. do 30.06.2011r. wraz z danymi porównywalnymi.....	3
<i>Wybrane dane Bilansu</i> .....	3
<i>Wybrane dane Rachunku Zysków i Strat</i> .....	3
I. Informacje ogólne .....	4
II. Istotne zdarzenia w II kwartale 2011 .....	4
III. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe .....	5
IV. Informacje Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.....	7

Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat za okres 01.04 - 30.06.2011r. oraz narastająco za okres 01.01 - 30.06.2011r. wraz z danymi porównywalnymi

*Wybrane dane Bilansu*

Dane [na dzień]	PLN	
	30.06.2011r.	30.06.2010r.
Aktywa Trwałe	3 805 690,55	3 709 681,01
Aktywa Obrotowe	6 018 257,73	2 414 270,87
Aktywa razem	9 823 948,28	6 123 951,88
Należności krótkoterminowe	5 897 302,57	1 022 227,89
Należności długoterminowe	101 543,34	99 037,26
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	80 295,77	1 352 464,94
Zobowiązania krótkoterminowe	5 321 810,52	2 030 789,60
Zobowiązania długoterminowe	79 724,90	230 740,79
Kapitał własny	3 822 366,63	3 047 389,94
Kapitał podstawowy	1 594 000,00	1 520 000,00

*Wybrane dane Rachunku Zysków i Strat*

Dane [za okres]	PLN		PLN	
	01.01.2011r. – 30.06.2011r.	01.01.2010r. – 30.06.2010r.	01.04.2011r. – 30.06.2011r.	01.04.2010r. – 30.06.2010r.
Przychody netto ze sprzedaży	7 379 050,29	3 947 084,80	4 968 927,71	1 744 099,22
Koszty działalności operacyjnej	7 547 364,65	4 633 261,82	5 315 585,62	2 754 094,37
Amortyzacja	128 642,22	167 729,04	64 321,11	107 432,96
Zysk/strata ze sprzedaży	-168 314,36	-686 177,02	-346 657,91	-1 009 995,15
Pozostałe przychody operacyjne	548 247,22	1 081 675,87	548 246,02	1 078 423,55
Pozostałe koszty operacyjne	0,00	1 700,00	0,00	700,00
Zysk/strata z działalności operacyjnej	379 932,86	393 798,85	201 588,11	67 728,40
Przychody finansowe	1,28	90,79	1,28	10,58
Koszty finansowe	55 038,27	45 041,12	29 725,11	24 206,55
Zysk/ strata z działalności gospodarczej	324 895,87	348 848,52	171 864,28	43 532,43
Zysk/strata brutto	324 895,87	348 848,52	171 864,28	43 532,43
Zysk/ strata netto	324 895,87	348 848,52	171 864,28	43 532,43

Sprawozdania finansowe sporządza się zgodnie z praktyką stosowaną przez jednostki działające w Polsce, w oparciu o zasady rachunkowości wynikające z przepisów ustawy z dnia 29 września 1994r. o rachunkowości ( Dz. U z 2002r. nr 76 poz. 694 z późniejszymi zmianami).



## I. Informacje ogólne

**Suntech S.A.** to innowacyjna spółka z obszaru IT, od 2008 roku notowana na NewConnect (SUN). Firma od 15 lat specjalizuje się w tworzeniu i wdrażaniu kompleksowych systemów informatycznych, dedykowanych firmom z sektora telekomunikacyjnego i bankowego. Klientami Suntech S.A. są wiodący operatorzy sieci komórkowych (Orange, Plus GSM, Aero2), dostawcy tzw. usług Triple Play - Internet, telefon, telewizja (np. Aster, Vectra, Inea) oraz dostawcy szerokopasmowego dostępu do Internetu w tym w technologiach bezprzewodowych (NASK, Sferia, TK, NOM, Milmex). Systemy oferowane przez Suntech usprawniają procesy biznesowe i wspierają strategiczne funkcje operatorów. Zostały wdrożone w 80 bankach i instytucjach finansowych. Oprogramowanie Suntech obejmuje obecnie systemy: Network Inventory, Network Configuration Management, Business Process Management, Billing i CRM oraz bankowość elektroniczną.

## II. Istotne zdarzenia w II kwartale 2011

Zdarzeniami istotnymi z punktu widzenia działalności Spółki były:

- umowa z firmą Milmex Systemy Komputerowe Spółka z o.o. na dostawę Systemu Billingowego oraz systemów CRM i Workflow wraz z niezbędnym sprzętem i realizacją usługi wdrożenia pozyskanych rozwiązań. Spółka Milmex Systemy Komputerowe jest zarządzającym siecią NetMaks operatorem telekomunikacyjnym technologii 4G. Dzięki porozumieniu z Suntech S.A. w ciągu najbliższych miesięcy NetMaks będzie mógł rozpocząć świadczenie szerokopasmowych usług w obszarach Internet & Telefon & Multimedia. Globalna wartość realizowanego przez Milmex Systemy Komputerowe przedsięwzięcia szacowana jest na 200 mln euro w obrębie samej tylko częstotliwości 3,5 GHz. Projekt jest współfinansowany ze środków Unii Europejskiej;
- rezygnacja Pana Pawła Boksa z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Spółki. Rezygnacja spowodowana była względami natury osobistej;
- powołanie do składu Rady Nadzorczej Spółki Pana Andrew Makatrewicz De Roy oraz Pana Zbigniewa Powierży;
- zmiany w składzie Zarządu Spółki. Funkcje członków Zarządu przestali pełnić Pan Andrzej Adam Saczuk oraz Pan Artur Jerzy Tomaszewski. Decyzje o zmianach wynikały z przyjętej strategii rozwoju Spółki;

- udane zakończenie projektu WORKDONE, w ramach którego, na zlecenie Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, Spółka opracowała i wdrożyła platformę zarządzania procesami biznesowymi świadczenia usług multimedialnych. Rezultatem projektu jest stworzenie zintegrowanego systemu zarządzania procesami biznesowymi w przedsiębiorstwach, który wykorzystując mechanizmy Workflow łączy rozwiązania z rodziny CRM ze służącym do rozliczeń dowolnych usług w czasie rzeczywistym systemem Real-Time Billing. W ramach realizacji tego zadania część prac badawczych została zlecona Politechnice Warszawskiej, z którą Spółka współpracuje cyklicznie od 13 lat;
- wprowadzenie do portfolio produktów rozwiązania WiMAX Service Provizioning służącego do automatycznej aktywacji usług w sieciach WiMAX;
- w raportowanym okresie Spółka kontynuowała prowadzone już wcześniej prace zmierzające do poszerzenia istniejących kanałów dystrybucji jej produktów. W szczególności były to:
  - działania mające na celu rozbudowę sieci partnerskiej – w raportowanym okresie podpisano umowę o współpracy tego typu z firmą ze Stanów Zjednoczonych;
  - udział Prezesa Zarządu Spółki w konferencji oraz Targach Technologicznych w Izraelu;
  - zakończenie kolejnego etapu działań w ramach programu „Paszport do eksportu”, dofinansowanego ze środków europejskich programu POIG – Spółka dokonała wyboru oferty na usługi doradcze w zakresie doprecyzowania ostatecznej grupy partnerów oraz przygotowanie ofert współpracy na rynkach w Stanach Zjednoczonych, Meksyku, Niemczech, Szwecji, Danii, Holandii, Rumunii oraz na Węgrzech. Wybrana została oferta złożona przez Disruptive Concepts Sp. z o.o.
  - dalsze rozwijanie platformy Sunvizion – anglojęzycznego portalu produktowego;
- w ciągu trzech miesięcy, które obejmuje niniejszy raport, kontynuowane były również rozmowy handlowe z kolejnymi operatorami z grupy docelowej Spółki. Ponadto Emitent podtrzymywał dialog z firmami i instytucjami zainteresowanymi możliwością zaangażowania kapitałowego w Suntech.

### **III. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe**

Rynek rozwiązań informatycznych dla branży telekomunikacyjnej, na którym działa Spółka, charakteryzuje się stałym rozwojem.



Według szacunków specjalistów z firmy Gartner, która zajmuje się analizami i doradztwem w obszarze IT tempo wzrostu rynku informatycznego w roku 2011 wyniesie ok. 7% w stosunku do poziomu z roku ubiegłego. W bieżącym roku firmy z całego świata wydadzą na sprzęt i usługi z branży IT ponad 3,5 bln USD. Największy udział w tych wydatkach będą miały nakłady przeznaczone na telekomunikację – ich globalna wartość wyniesie 2,14 bln USD (wzrost o 6,9% r./r.).

Również w odniesieniu do polskiego rynku informatycznego prognozowane są wzrosty. Zdaniem analityków firmy IDC Poland W 2011 r. wartość polskiego rynku IT wzrośnie o kolejne ok. 10% osiągając poziom 32 mld zł.

Osiągnięte przez Spółkę w drugim kwartale tego roku rezultaty finansowe odzwierciedlają pomyślną realizację przyjętych przez Zarząd założeń, dotyczących działalności operacyjnej. Bardzo wyraźny wzrost przychodów ze sprzedaży w drugim kwartale, wynoszący w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego prawie 185%, jest skutkiem przemyślanej oraz konsekwentnie realizowanej strategii Emitenta, zmierzającej do ekspansji produktowej i maksymalizacji sprzedaży. Potwierdzają to również wyniki osiągnięte w całym pierwszym półroczu 2011 r., w którym Spółka zanotowała przychody wyższe o niemal 87% od rezultatów uzyskanych w ciągu pierwszych sześciu miesięcy 2010 r. Komentarza wymaga wyjątkowo wysoka dynamika przychodów drugiego kwartału, wynikająca z punktowej, istotnej sprzedaży sprzętu jako rozszerzenia umów doradczych z zakontraktowanymi przez Suntech klientami. Marża na tym obrocie była mała, natomiast kompleksowa oferta Suntech umożliwiła wzmocnienie relacji i pozycji rynkowej z odbiorcami oprogramowania. Ten dodatkowy strumień przychodu mógł mieć charakter jednorazowy.

Kolejny z rzędu udany kwartał przyniósł Spółce pozyskanie nowego zamówienia od firmy Milmex Systemy Komputerowe, która wykorzystała dostarczone jej rozwiązania do obsługi usług telefonicznych i dostępu do szerokopasmowego Internetu, a także do realizacji rozliczeń oraz aktywacji innowacyjnych serwisów Milmex, takich jak np. monitoring obiektów i dostawa spersonalizowanych reklam. Wraz z podpisaniem tej umowy Emitent został kluczowym dostawcą rozwiązań informatycznych dla Milmex, jak również integratorem całej infrastruktury sieciowej tego operatora. Milemex jest operatorem jednej z najnowocześniejszych w Europie sieci szerokopasmowej czwartej generacji – NetMaks.

**IV. Informacje Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.**

Dalszy rozwój Spółki uzależniony jest od utrzymania odpowiedniego poziomu konkurencyjności oferowanych rozwiązań, co wymusza stałe prowadzenie prac mających na celu ich rozbudowę i doskonalenie.

W II kwartale 2011 r. Spółka kontynuowała prowadzone wcześniej prace rozwojowe, jednak z uwagi na fakt, że już teraz dysponuje ona bogatym portfolio gotowych produktów, obecna wysokość wydatków inwestycyjnych w obszarze B+R została utrzymana na poziomie mniejszym, niż miało to miejsce w rekordowych pod tym względem latach 2005-2009.

Warszawa, 09 sierpnia 2011 roku

**Piotr Saczuk – Prezes Zarządu**



**Wojciech Franczak – Wiceprezes Zarządu**

