



Raport kwartalny
za III kwartał 2011 roku
(od 01.07.2011 r. do 30.09.2011 r.)
wraz z danymi za okres
od 01.01.2011r. do 30.09.2011r.
spółki Suntech SA
z siedzibą w Warszawie

opublikowano: 15 listopada 2011 r. drogą raportu EBI



Value **Defined** by Knowledge.



Spis treści:

Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat za okres od 01.07.2011r. do 30.09.2011r. oraz narastająco za okres od 01.01.2011r. do 30.09.2011r. wraz z danymi porównywalnymi.....	3
<i>Wybrane dane Bilansu</i>	3
<i>Wybrane dane Rachunku Zysków i Strat</i>	3
I. Informacje ogólne	4
II. Istotne zdarzenia w III kwartale 2011	4
III. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	6
IV. Informacje Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.....	7



Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat za okres od 01.07.2011r.
do 30.09.2011r. oraz narastająco za okres od 01.01.2011r. do 30.09.2011r.
wraz z danymi porównywalnymi

Wybrane dane Bilansu

Dane [na dzień]	PLN	
	30.09.2011r.	30.09.2010r.
Aktywa Trwałe	4 710 594,10	3 680 460,48
Aktywa Obrotowe	2 241 820,14	1 692 308,75
Aktywa razem	6 952 414,24	5 372 769,23
Należności krótkoterminowe	2 081 321,56	1 162 188,51
Należności długoterminowe	101 543,34	99 037,26
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	34 214,17	437 995,59
Zobowiązania krótkoterminowe	2 454 954,35	1 725 384,94
Zobowiązania długoterminowe	35 717,30	192 564,79
Kapitał własny	3 861 696,36	3 078 837,95
Kapitał podstawowy	1 594 000,00	1 594 000,00

Wybrane dane Rachunku Zysków i Strat

Dane [za okres]	PLN		PLN	
	01.01.2011r. – 30.09.2011r.	01.01.2010r. – 30.09.2010r.	01.07.2011r. – 30.09.2011r.	01.07.2010r. – 30.09.2010r.
Przychody netto ze sprzedaży	9 429 202,41	6 362 616,77	2 050 152,12	2 415 531,97
Koszty działalności operacyjnej	9 548 099,56	7 420 886,55	2 000 734,91	2 787 624,73
Amortyzacja	177 708,67	208 949,57	49 066,45	41 220,53
Zysk/strata ze sprzedaży	-118 897,15	-1 058 269,78	49 417,21	-372 092,76
Pozostałe przychody operacyjne	561 616,78	1 521 833,91	13 369,56	440 158,04
Pozostałe koszty operacyjne	0,00	3 500,00	0,00	1 800,00
Zysk/strata z działalności operacyjnej	442 719,63	460 064,13	62 786,77	66 265,28
Przychody finansowe	1,28	1 260,62	0,00	1 169,75
Koszty finansowe	78 495,31	62 092,60	23 457,04	17 050,65
Zysk/ strata z działalności gospodarczej	364 225,60	399 232,15	39 329,73	50 384,38
Zysk/strata brutto	364 225,60	399 232,15	39 329,73	50 384,38
Zysk/ strata netto	364 225,60	399 232,15	39 329,73	50 384,38

Sprawozdania finansowe sporządza się zgodnie z praktyką stosowaną przez jednostki działające w Polsce, w oparciu o zasady rachunkowości wynikające z przepisów ustawy z dnia 29 września 1994r. o rachunkowości (Dz. U z 2002r. nr 76 poz. 694 z późniejszymi zmianami.



Przychody Spółki utrzymują trend wzrostowy. Konsekwentna realizacja strategii Spółki doprowadziła do wypracowania przychodów za III kwartały br. na poziomie 9,4 mln zł, co stanowi wzrost o 48% w porównaniu z analogicznym okresem 2010 r.

W opisywanym okresie 2011 roku wartość EBIT zanotowała 4 punktowy spadek w odniesieniu do analogicznego okresu roku 2010. Zysk netto Spółki również jest nieco niższy niż w roku ubiegłym. Odnotowano 9% spadek zysków netto w badanych okresach. Wyższe wartości zysku z działalności operacyjnej oraz zysku netto w okresie obejmującym 2010 rok związane są z wyższymi pozostałymi przychodami operacyjnymi, w szczególności z dużymi dotacjami.

I. Informacje ogólne

Suntech S.A. to innowacyjna spółka z obszaru IT, od 2008 roku notowana na NewConnect (SUN). Firma od 15 lat specjalizuje się w tworzeniu i wdrażaniu kompleksowych systemów informatycznych, dedykowanych firmom z sektora telekomunikacyjnego i bankowego. Klientami Suntech S.A. są wiodący operatorzy sieci komórkowych (Orange, Plus GSM, Aero2), dostawcy tzw. usług Triple Play - Internet, telefon, telewizja (np. Aster, Vectra, Inea) oraz dostawcy szerokopasmowego dostępu do Internetu w tym w technologiach bezprzewodowych (NASK, Sferia, TK, NOM, Milmex). Systemy oferowane przez Suntech usprawniają procesy biznesowe i wspierają strategiczne funkcje operatorów. Zostały wdrożone w 80 bankach i instytucjach finansowych. Oprogramowanie Suntech obejmuje obecnie systemy: Network Inventory, Network Configuration Management, Business Process Management, Billing i CRM oraz bankowość elektroniczną.

II. Istotne zdarzenia w III kwartale 2011

Zdarzeniami istotnymi z punktu widzenia działalności Spółki były:

- Otrzymanie zamówienia od jednego z liderów rynku telefonii mobilnej w Polsce - spółki Polkomtel SA. Kontrakt obejmuje kolejną rozbudowę zaprojektowanego wspólnie przez inżynierów Suntecha i Polkomtela systemu Network Configuration Management. Upgrade systemu umożliwi jego integrację z systemami klasy Umbrella Management System (UMS), co pozwoli uprościć i przyspieszyć przesyłanie informacji na temat aktualnej konfiguracji sieci;
- Zawarcie kolejnej znaczącej umowy z Milmex Systemy Komputerowe Sp. z o. o., operatorem szerokopasmowej sieci 4G - NetMaks Telecom. Przedmiotem kontraktu jest świadczenie usług, związanych z utrzymaniem, rozwojem i customizacją systemów Billing, CRM oraz Workflow. Przedmiotowa umowa



umożliwi połączenie w funkcjonalną całość wszystkich elementów informatycznych i biznesowych operatora oraz stworzenie systemu do zarządzania obsługą klienta. Zawarte porozumienie obejmuje również kompleksowy consulting przy integracji systemów sieci NetMaks oraz wsparcie techniczne i utrzymanie sieci;

- Nowe zamówienie od jednego z dotychczasowych klientów Spółki - Nordea Bank Polska SA. Przedmiotem zamówienia była rozbudowa systemu bankowości elektronicznej Solo Corporate poprzez dodanie do istniejących rozwiązań m.in. funkcji podpisu elektronicznego, a także umożliwienie dostępu do usług bankowych z wykorzystaniem przeglądarki WWW. Aplikacja służy do obsługi klientów korporacyjnych i jest wykorzystywana przez Nordea Bank Polska SA już od 2001 roku. W związku ze stale zwiększającymi się wymaganiami rynku Suntech stale rozwija i rozbudowuje system Solo Corporate o nowe, przydatne użytkownikom, funkcje;
- Podpisanie umowy z Uniwersytetem Warszawskim. Przedmiotem kontraktu jest dostarczenie systemu inwentaryzacji zasobów sieci telekomunikacyjnej Network Inventory oraz jego konfiguracja pod kątem ewidencjonowania zasobów sieci posiadanych przez Uniwersytet Warszawski. Network Inventory to stworzony przez Suntech, innowacyjny system inwentaryzacji zasobów sieci telekomunikacyjnych, działający w oparciu o najnowszą platformę ESRI ArcGIS. Narzędzie to wspiera procesy eksploatacji dowolnych typów sieci telekomunikacyjnych (m.in. kablowe miedziane, światłowodowe, radiowe, transmisyjne) poprzez umożliwienie szczegółowej inwentaryzacji wszystkich wchodzących w ich skład zasobów;
- Spotkanie inwestorskie ze Spółką, podczas którego zaprezentowane zostały m.in. obecna sytuacja oraz plany Emitenta. W czasie spotkania miał również miejsce pierwszy publiczny pokaz możliwości nowego produktu Spółki – pionierskiego systemu Augmented Reality Telecom Network Inventory. Łączące rzeczywistość z komputerowo generowanym obrazem rozwiązanie zapewnia szybki i wygodny dostęp do wiedzy o przestrzennym usytuowaniu wszystkich elementów sieci telekomunikacyjnych. Dzięki dostosowaniu do popularnych platform mobilnych takich jak smartfony oraz tablety system ten może znacznie ułatwić dostęp do tego typu informacji np. członkom ekip serwisowych, co z kolei pozwoli wydatnie skrócić czas usuwania awarii, ograniczyć związane z naprawami koszty oraz poprawić jakość wykonania usługi;
- w raportowanym okresie Spółka w dalszym ciągu kontynuowała również prace zmierzające do poszerzenia istniejących kanałów dystrybucji jej produktów. Były to przede wszystkim:
 - działania mające na celu rozbudowę sieci partnerskiej;

- dalsze rozwijanie anglojęzycznego portalu produktowego – platformy Sunvizion;
- w całym raportowanym okresie Spółka kontynuowała również rozmowy handlowe z kolejnymi operatorami ze swojej grupy docelowej. Ponadto Emitent w dalszym ciągu podtrzymywał dialog z firmami i instytucjami zainteresowanymi możliwością zaangażowania kapitałowego w Suntech.

III. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Priorytetowy dla Spółki rynek rozwiązań informatycznych dla branży telekomunikacyjnej charakteryzuje się stałym wzrostem. Głównym czynnikiem jego rozwoju jest ciągle rosnący stopień konkurencji pomiędzy operatorami rynku telekomunikacyjnego, który obecnie wynika przede wszystkim z rosnącego zainteresowania świadczeniem usług z wykorzystaniem szerokopasmowego dostępu do Internetu czwartej generacji.

Efektom tej tendencji są m.in. wzmożone działania inwestycyjne operatorów telekomunikacyjnych, którzy przystosowując swoją infrastrukturę do obsługi szybkiego przesyłu danych dokonują zakupów niezbędnych rozwiązań informatycznych oraz sprzętu. Jednocześnie obserwowane są kolejne fazy konsolidacji poszczególnych segmentów rynku, w raportowanym okresie widoczne szczególnie wyraźnie występujące w przypadku dostawców usług Triple Play - Internet, telefon, telewizja. Zachodzące w tym obszarze zmiany mogą spowodować zwiększenie zapotrzebowania operatorów na rozwiązania informatyczne, które umożliwią im skuteczną inwentaryzację oraz efektywną integrację zwiększających się zasobów sieciowych, a także sprawne zarządzanie zwiększającymi się potencjałem i możliwościami posiadanych sieci.

W III kwartale 2011 r. Spółka w dalszym ciągu umiejętnie wykorzystywała istniejącą na jej priorytetowym rynku koniunkturę. Jednocześnie konsekwentnie realizowała swoją strategię zakładającą ciągłą ekspansję produktową oraz maksymalizację sprzedaży. Wynikiem tych działań było m.in. pozyskanie przez Spółkę nowego klienta spoza sektora operatorów telekomunikacyjnych – Uniwersytetu Warszawskiego.

Kolejny z rzędu udany kwartał przyniósł Spółce m.in. pozyskanie nowego zamówienia od jednego z dotychczasowych klientów – operatora telefonii komórkowej Polkomtel S.A. Kontynuacja współpracy z tym klientem jest szczególnie istotna w kontekście zmian w strukturze właścicielskiej Polkomtela oraz podejmowanych obecnie przez operatora działań związanych z intensywnym rozbudowywaniem oferty świadczonych usług.

IV. Informacje Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

Funkcjonując na niezwykle wrażliwym na rozwój nowych technologii rynku rozwiązań informatycznych dla telekomunikacji, Spółka stale prowadzi badania i prace zmierzające do zapewnienia utrzymania odpowiedniego poziomu konkurencyjności oferowanych rozwiązań.

Warszawa, 15 listopada 2011 roku

Piotr Saczuk – Prezes Zarządu



Wojciech Franczak – Wiceprezes Zarządu

