



**Raport kwartalny
za IV kwartał 2011 roku**

(od 1 października 2011 roku do 31 grudnia 2011 roku)

wraz z danymi za okres

od 1 stycznia 2011 roku do 31 grudnia 2011 roku

spółki Suntech S.A.

z siedzibą w Warszawie

opublikowano: 14 lutego 2012 roku drogą raportu EBI



Value **Defined** by Knowledge.



Spis treści:

Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat za okres od 1 października 2011 roku do 31 grudnia 2011 roku oraz narastająco za okres od 1 stycznia 2011 roku do 31 grudnia 2011 roku wraz z danymi porównywalnymi.....	3
<i>Wybrane dane Bilansu</i>	3
<i>Wybrane dane Rachunku Zysków i Strat</i>	3
I. Informacje ogólne.....	4
II. Istotne zdarzenia w IV kwartale 2011.....	4
III. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.....	5
IV. Informacje Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.....	5



Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat za okres od 1 października 2011 roku do 31 grudnia 2011 roku oraz narastająco za okres od 1 stycznia 2011 roku do 31 grudnia 2011 roku wraz z danymi porównywalnymi.

Wybrane dane Bilansu

Dane [na dzień]	PLN	
	31.12.2011r.	31.12.2010r.
Aktywa Trwałe	3 724 543,83	3 597 928,47
Aktywa Obrotowe	3 569 703,72	2 287 611,15
Aktywa razem	7 294 247,55	5 885 539,62
Należności krótkoterminowe	3 273 586,52	2 156 215,54
Należności długoterminowe	101 543,34	100 992,54
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	30 830,70	85 116,82
Zobowiązania krótkoterminowe	2 795 054,54	2 390 089,12
Zobowiązania długoterminowe	0,00	117 407,75
Kapitał własny	3 873 581,43	3 191 571,76
Kapitał podstawowy	1 594 000,00	1 594 000,00

Wybrane dane Rachunku Zysków i Strat

Dane [za okres]	PLN		PLN	
	01.01.2011r. - 31.12.2011r.	01.01.2010r. - 31.12.2010r.	01.10.2011r. - 31.12.2011r.	01.10.2010r. - 31.12.2010r.
Przychody netto ze sprzedaży	11 822 714,69	9 233 598,07	2 393 512,28	2 870 981,30
Koszty działalności operacyjnej	11 877 895,60	10 338 888,86	2 329 796,04	2 918 002,31
Amortyzacja	241 555,94	294 656,91	63 847,27	85 707,34
Zysk/strata ze sprzedaży	-55 180,91	-1 105 290,79	63 716,24	-47 021,01
Pozostałe przychody operacyjne	562 911,69	1 738 277,41	1 294,91	216 443,50
Pozostałe koszty operacyjne	0,00	3 500,00	0,00	0,00
Zysk/strata z działalności operacyjnej	507 730,78	629 486,62	65 011,15	169 422,49
Przychody finansowe	3 999,00	3 215,95	3 997,72	1 955,33
Koszty finansowe	135 619,11	128 736,98	57 123,80	66 644,38
Zysk/ strata z działalności gospodarczej	376 110,67	503 965,59	11 885,07	104 733,44
Zysk/strata brutto	376 110,67	503 965,59	11 885,07	104 733,44
Zysk/ strata netto	376 110,67	503 965,59	11 885,07	104 733,44

Sprawozdania finansowe sporządza się zgodnie z praktyką stosowaną przez jednostki działające w Polsce, w oparciu o zasady rachunkowości wynikające z przepisów ustawy z dnia 29 września 1994r. o rachunkowości (Dz. U z 2002r. nr 76 poz. 694 z późniejszymi zmianami).



I. Informacje ogólne.

Suntech S.A. to innowacyjna spółka z obszaru IT, od 2008 roku notowana na NewConnect (SUN). Firma od 15 lat specjalizuje się w tworzeniu systemów informatycznych, dedykowanych firmom z sektora telekomunikacyjnego i bankowego. Klientami Suntech S.A. są wiodący operatorzy sieci komórkowych (Orange, Plus GSM, Aero2), dostawcy tzw. usług Triple Play - Internet, telefon, telewizja (np. Aster, Vectra, Inea) oraz dostawcy szerokopasmowego dostępu do Internetu w różnych technologiach (NASK, Sferia, TK, NOM, Milmex). Systemy oferowane przez Suntech usprawniają procesy biznesowe i wspierają strategiczne funkcje operatorów. Zostały również wdrożone w 80 bankach i instytucjach finansowych. Oprogramowanie Suntech obejmuje obecnie systemy: Network Inventory, Network Configuration Management, Business Process Management (Workflow), Billing i CRM, Service Provisioning oraz bankowość elektroniczną.

II. Istotne zdarzenia w IV kwartale 2011 roku.

Zdarzeniami istotnymi z punktu widzenia działalności Spółki były:

- Nowy kontrakt z TK Telekom Sp. z o.o. na rozbudowę systemu Billing, CRM i Workflow. Kontrakt jest potwierdzeniem udanej współpracy ze spółką TK Telekom.
- Kolejne zamówienie na rozbudowę autorskiego systemu bankowości korporacyjnej Solo Corporate w Nordea Bank Polska. Zamówienie dotyczy umożliwienia zdalnego zarządzania uprawnieniami do kont u klientów korporacyjnych. Rozbudowa aplikacji Solo Corporate zwiększy zatem jej dotychczasowe walory użytkowe.
- Emitent postawił kolejny krok na drodze intensyfikacji działań sprzedażowych poprzez sieć Partnerów oddając do użytku nową platformę systemu do inwentaryzacji zasobów sieci. Platforma ta ma ułatwić Partnerom pracę z produktem, usprawnić jego implementację i dostosowanie do specyficznych potrzeb klienta.
- W czwartym kwartale Spółka wyemitowała 850 obligacji imiennych serii A o cenie emisyjnej 1000 złotych każda. Celem emisji było pozyskanie dodatkowego kapitału



na realizację ambitnych planów rozwojowych Spółki: sprzedaży do podmiotów zagranicznych oraz rozszerzenia oferty Spółki na rynki wertykalne.

III. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Spółka zanotowała znaczącą poprawę zyskowności sprzedaży: wynik po czterech kwartałach 2011 roku jest o ponad 1 milion lepszy niż za okres analogiczny w roku poprzednim.

Spółka odnotowała wprawdzie w czwartym kwartale mniejszy zysk netto w porównaniu do roku poprzedniego, należy jednak pamiętać, że wysoki wynik w roku 2010 spowodowany był wyższymi pozostałymi przychodami operacyjnymi w tamtym okresie, w szczególności z dużymi dotacjami.

Przychód Spółki w czwartym kwartale 2011 roku był porównywalny z przychodem w okresie analogicznym roku poprzedniego. Biorąc pod uwagę fakt, że rok 2010 był rokiem rekordowym z punktu widzenia wysokości przychodu w całej piętnastoletniej historii Spółki, należy stwierdzić, że porównywany przychód w okresie objętym niniejszym raportem jest wynikiem co najmniej poprawnym. Warto także dodać, że narastający przychód Spółki po czterech kwartałach 2011 roku jest o ponad 2 miliony wyższy od przychodu za okres analogiczny roku poprzedniego, co stanowi wzrost blisko 30 %.

Osiągnięte przez Spółkę wyniki w czwartym kwartale 2011 roku są rezultatem konsekwentnie i efektywnie realizowanej polityki stałego wzrostu rentowności Spółki poprzez rozwój sieci sprzedaży i redukcję kosztów.



IV. Informacje Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

W czwartym kwartale Spółka zakończyła prace nad kolejną, dwunastą wersją swojego flagowego produktu systemu SunVizion Network Inventory przeznaczonego do inwentaryzacji i paszportyzacji zasobów sieci telekomunikacyjnych. Nowa platforma powstała z myślą o rozwoju współpracy partnerskiej także poza branżą telekomunikacyjną. Cechuje ją duża otwartość i modułowość, która pozwoli obecnym i przyszłym Partnerom podjąć aktywną rolę w samodzielnym rozwoju produktu umożliwiając jego dostosowanie do konkretnych branż i klientów.

Warszawa, 14 lutego 2012 roku

Piotr Saczuk – Prezes Zarządu

Wojciech Franczak – Wiceprezes Zarządu